



درباره من

جمع آوری، پایش و تحلیل داده و استفاده از آن برای تدوین استراتژی، شناسایی و امکان سنجی محصول جدید یا بهبود محصول فعلی و ساخت فرآیند پایدار دلمشغولی هرروزه من است. طی سالیان درک کردم که خلق از هر نوعی محصول کار گروهی است و رشد و شکوفایی در همدلی و همکاری بدست می‌آید. معیار روز خوب برای من یاد گرفتن است و به همین علت همیشه سعی می‌کنم که به جلو حرکت کنم حتی یک قدم.

تجربه‌های کاری

سرپرست تحقیقات بازار و تحلیل‌گر بازار

صرافی ارز دیجیتال تبدیل | خرداد ۱۴۰۱ تا حالا

"صرافی ارز دیجیتال تبدیل" استارت آپی دانش بنیان است که در قالب پلتفرم خود خرید و فروش ارزهای دیجیتال را به کاربران ارائه می‌دهد و در سالیان گذشته توانسته به خوبی رشد و سهم بازار خود را افزایش دهد.

من در ۲ سال گذشته به عنوان تحلیلگر بازار، سرپرست تحقیقات بازار و تحلیلگر استراتژی بازار در این شرکت مشغول به کار هستم بنابراین دانش کاملی نسبت به بازار ارزهای دیجیتال، بازیگران بزرگ این صنعت و امکانات و فرصت‌های موجود در ایران کسب کردم. از جمله وظایف من در ۲ سال گذشته شناسایی محصولات جدید، تهیه پرسشنامه‌های تحقیقات بازار، آگاهی از برند، سنجش رضایت کاربران و تجربه کاربری آنها از محصولات و انتشار این پرسشنامه‌ها در کانال‌های مختلف، جمع آوری، پایش و تحلیل داده‌ها بوده است. من این تحلیل‌ها را در اختیار مدیران ارشد شرکت و مدیران محصولات مختلف قرار می‌دهم که با توجه به این تحلیل‌ها در تدوین استراتژی‌ها و بهینه سازی محصولات استفاده نمایند. به عنوان نمونه‌ای از تاثیرات این تحلیل‌ها، در سال گذشته با شناسایی چند مشکل در یکی از محصولات و برطرف کردن آن در چند مرحله توانستیم شاخص وفاداری مشتریان آن محصول را از ۲۳ به بالای ۶۰ برسانیم.

تجربه کاری چندین ساله و در صنایع متفاوت، آگاهی من نسبت به چالش‌های هر روزه پایبندی به اجرای استراتژی‌های تدوینی و شیوه دستیابی به اهداف با طرح‌ها و نقشه‌های متفاوت را بسیار بیشتر کرده است. همچنین می‌دانم که کار در یک تیم حرفه‌ای، توانمند و با انگیزه برای تحقق اهداف سازمان و تلاش جهت دستیابی به اهداف بلند پروازانه بسیار حیاتی است.

کارشناس توسعه کسب و کار

مهام کاران | اردیبهشت ۱۳۹۹ تا فروردین ۱۴۰۱

شرکت مهام کاران پیمانکار و تولید کننده خطوط تولید در صنایع مختلف است و در سالیان گذشته با مجموعه‌های بزرگی مانند نستله و یونیلیور همکاری داشته است. من در سال ۱۳۹۹ برای توسعه کسب و کار این شرکت شروع به همکاری نمودم. با توجه مطالعات، گفتگوها و مشاهدات مشخص شد که با توجه به وجود محیط بسیار رقابتی در شرکت‌های پیمانکاری بهینه سازی فرآیندها هم در بعد زمانی و هم در بعد هزینه تمام شده بسیار مهم است بنابراین در طول فعالیت خود با این مجموعه با توجه به نقصان‌های مشاهده شده در فرآیندهای این شرکت تلاش شد تا فرآیند سازی را فعال و پایدار کنیم تا شرکت قادر شود بهبودهای مستمر در فرآیندهای خود اعمال کرده و با تغییرات محیطی و رقابتی سازگار شوند.

اطلاعات تماس

تماس از طریق جابینجا

اطلاعات شخصی

سال تولد: ۱۳۶۶

وضعیت سربازی: معاف

وضعیت تأهل: متأهل

زبان‌ها

انگلیسی (حرفه‌ای)



اطلاعات تماس

تماس از طریق جابینجا

اطلاعات شخصی

سال تولد: ۱۳۶۶

وضعیت سربازی: معاف

وضعیت تأهل: متأهل

زبان‌ها

انگلیسی (حرفه‌ای)

کارشناس تحقیق و توسعه

فراگام تکنیک | خرداد ۱۳۹۷ تا مرداد ۱۳۹۸

شرکت "فراگام تکنیک" تولید کننده قطعات خودروهای تولیدی داخل کشور است. در این راستا در سال 1396 شروع به احداث خط تولید لنت خود نیز نموده بود و لنت محصول پراید سایپا را تولید می‌کرد که از کیفیت مناسبی برخوردار نبود و در تلاش برای بهبود آن بودند. من با توجه به پیشینه کاری انتخاب مواد وارد این مجموعه شدم تا کیفیت کامپوزیت لنت این مجموعه را بهبود ببخشم.

در طول فعالیت من در این مجموعه نه تنها ما توانستیم نمونه‌های بسیار خوبی از لنت پراید تولید کنیم که تمامی شرایط استاندارد را داشت بلکه توانستیم لنت مورد تایید برای مجموعه پژو (405 و پارس) و همین‌طور سمند را نیز تولید کنیم که تا انتهای همکاری من در مجموعه استانداردهای فنی لازم را کسب کرد اما به مرحله تولید نرسید.

کارشناس انتخاب مواد

بهره‌ور ماشین البرز | شهریور ۱۳۹۱ تا اسفند ۱۳۹۳

شرکت "بهره‌ور ماشین البرز" تولید کننده ماشین آلات صنعتی برای صنایع مختلف است و با توجه به شرایط گوناگون صنایع و استانداردهای کاملاً متفاوت برای هر صنعت نیازمند مواد اولیه متفاوت برای هر کدام از این محیط‌ها بود.

من به عنوان کارشناس انتخاب مواد تسهیلگر این موضوع بودم که با توجه به صنعت (بهداشتی، غذایی، پتروشیمی و غیره ...) و استانداردهای بخصوص هر کدام از چه موادی و فلزاتی می‌توان برای تولید این ماشین‌آلات استفاده نمود.

کارآموز

سندن ایرانیان | مهر ۱۳۹۰ تا خرداد ۱۳۹۱

شرکت "سندن ایرانیان" شرکت نام‌دار در حوزه تولید محصولات و قطعات خودرو است. من در دوران کارآموزی در شرکت سندن در یک تیم محصول تلاش کردیم تا مشکل جوش رادیاتورهای تولیدی در این مجموعه که به دلیل کیفیت پایین مواد اولیه از استحکام خوبی برخوردار نبودند را برطرف کنیم. البته در دوران همکاری من در این شرکت راهکارهایی ارائه شد اما به مرحله عملیاتی نرسیدند.

سوابق تحصیلی

مدیریت کسب و کار- استراتژی (کارشناسی ارشد)

دانشگاه سمنان | ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۰

عنوان پایان نامه: نقش موتورهای رشد بر توسعه شرکت‌های استارت آپی

مهندسی مواد-م탈وژی صنعتی (کارشناسی)

دانشگاه بین المللی امام خمینی | ۱۳۸۵ تا ۱۳۹۰

ریاضی فیزیک (دیپلم)

تیزهوشان پسرانه شهید بابایی | ۱۳۷۷ تا ۱۳۸۴

مهارت‌های حرفه‌ای

Market Reaserch . CRM . آشنا به Python . excel . SQL . Jira . clickup . notion . User Interview and Survey Design . Data visualization . Analytics . R statistics . Tableau . Sisense . MonkeyLearn