



شهريار سلطان محمدی

مدیر کارخانه

درباره من

مجموعه های که مشاوره داده ام:
ایدن (ایران خودرو) - پلیکان (نوشته افزار) - سیلور (آرایی و بهداشتی) - صنایع غذایی آرمیتا
انتخاب به عنوان مدیر عامل جوان در سال 95
با توجه به بررسی رزومه ، رسیدن به اهداف از فروشندگی تا مدیریت ارشد یک سازمان ، رشد
بالندگی خود و سازمان ، عدم ترس از روبرو شدن با کارهای جدید و تیمها و سازمانهای جدید ،
اعتماد و اعتقاد به دانش فرا گرفته شده از شرکتهای مولتی نشنال و شرکتهای بزرگ ایرانی ، اعتقاد
به کار گروهی و تیم ورک ، راهبری کردن ، انتقاد پذیر در جهت اصلاح امورات ، سرعت و شتاب بالا ،
اعتقاد به کم هزینه بودن و در عوض تاثیر گذار بودن بازاریابی
(مارکتینگ) ، انضباط شخصی و تیمی ، صبور و شکیب ،

تجربه های کاری

مدیر اجرایی و کارخانه

گروه صنایع غذایی فارسی | تیر ۱۳۹۷ تا حالا

به صورت تمام وقت
ایجاد فروش در لاین مویرگی و زنجیره ای ، تکمیل لاین فروش شهرستانها و ایجاد و راه
اندازی شبکه های مجازی و لانچ محصولات جدید و سلامت- بهینه سازی فروش (پیمانکار)-
تولید محصولات غذایی زیر صفر و بالای صفر-تولید محصولات پروتئینی (سوسیس و
کالباس و)- بستن قرارداد با شرکتهای دولتی و خصوصی بزرگ و کوچک جهت تامین ناهار و
شام پرسنل - برنامه ریزی تولید- هدفمند کردن تولید و فروش در شرایط فصلی و تقویمی -
بهینه سازی تولید (کاهش ضایعات)- بهینه سازی عملکرد تیم مالی (سیستمی کردن) -
بهینه سازی عملکرد انبار با بیش از 1000 قلم محصول-کاهش هزینه ها

قائم مقام مدیر عامل و مشاور در فروش و بازار یابی و توسعه محصول

گروه صنایع غذایی نیک دهقان (ستاک) | خرداد ۱۳۹۶ تا خرداد ۱۳۹۷

ایجاد فروش در لاین زنجیره ای ، ایجاد لاین فروش در شهرستان ، توسعه محصولات جدید
با هماهنگی آکادمی بیکری هلند- لانچ محصولات جدید- راه اندازی شبکه های مجازی و
بهینه سازی سایت-نگاهی به فروش در صادرات-

مدیر عامل

گروه صنعتی زر- شرکت زرفروکتوز | بهمن ۱۳۹۲ تا خرداد ۱۳۹۶

ساخت و راه اندازی کارخانه ...
برنامه ریزی جهت حضور در بازار (برندینگ نام تجاری)...
راه اندازی تیم فروش و بازاریابی داخلی و صادرات ...
راه اندازی واحد مهندسی فروش
راه اندازی واحد هورکا
برگزاری جلسات با دانشگاه ها و مراکز غذایی و صنایع ...
سازماندهی و شرکت در نمایشگاههای داخلی و خارجی
تولید و شرایط نگهداری و حمل و نقل کالا (لجستیک)...
گزارش به مدیر عامل هلدینگ اعضای محترم هیئت مدیره
ایجاد و راه اندازی استاندارد های و ایزوها تشویقی و اجباری (بدلیل نداشتن)
اجرای کردن خط مشی سازمان در کارخانه و ستاد
راه اندازی واحد CRM

اطلاعات تماس

تماس از طریق جابینجا

اطلاعات شخصی

سال تولد: ۱۳۵۳

وضعیت سربازی: پایان خدمت

وضعیت تأهل: متأهل

زبانها

انگلیسی (متوسط)



اطلاعات تماس

تماس از طریق جابینجا

اطلاعات شخصی

سال تولد: ۱۳۵۳

وضعیت سربازی: پایان خدمت

وضعیت تأهل: متأهل

زبان‌ها

انگلیسی (متوسط)

مدیر کل بیزنس هورکا

کاله- بانی چاو | خرداد ۱۳۹۲ تا بهمن ۱۳۹۲

راه اندازی Horca (رستوران ها، کافی شاپ ها، هتل ها، سالن، و غیره) در سراسر کشور.
برنامه نویسی و توسعه مقررات برای این واحد
خطوط جداگانه از یکدیگر، حتی زمان جدا این واحد در انبار بارگذاری از یکدیگر جدا.

مدیر فروش

پپسی-ارم نوش آکوافینا | شهریور ۱۳۸۹ تا خرداد ۱۳۹۲

لانچ مجدد آب آکوافینا. راه اندازی لاین مجزا برای آب . گرفتن سهم بالای ۳۰ در صد. راه
اندازی لاین فروش گرم .

مدیر فروش شهرستانها

دنون سحر - دنت | فروردین ۱۳۸۶ تا شهریور ۱۳۸۹

لانچ محصول جدید دنت در تهران و سپس کل ایران . مدیریت فروش کل ایران . ایجاد
نمایندگی و ارتقا فروش آنها. (داشتن و مدیریت کردن یک تیم فروش در استان آذربایجان
شرقی - تبریز). زدن رکورد فروش بالاتر از اهداف

سرپرست فروش

پخش عظیم - بی ای تی پارس | فروردین ۱۳۸۴ تا فروردین ۱۳۸۶

نماینده توزیع (سرپرست فروش)

لانچ محصولات جدید شرکت ...

Kent ، Vogue ، Danhill.Montana. PallMall

سوابق تحصیلی

کارشناسی مدیریت بازرگانی

آزاد اسلامی | ۱۳۷۶ تا ۱۳۸۰

بازرگانی (کارشناسی)

آزاد اسلامی | ۱۳۷۶ تا ۱۳۸۰

مهارت‌های حرفه‌ای

مدیریت اجرایی در پروژه های جدید . مدیریت شرکت . مدیریت کارخانه .
مدیریت فروش و بازاریابی . مشاوره ارشد سازمانها و صنایع غذایی .
متخصص لانچ محصولات جدید