

reza yousefi

مدیریت توسعه کسب و کار - طراح استراتژی - مدیر فروش

درباره من

متعهد

بسیار پرتلاش

برای رسیدن به هدف تمام انرژی خودم را به میان می آورم.

قدرت سازگاری بالایی با محیط اطراف دارم.

علاقه مند به ساختن و عملیاتی کردن ایده های خاص هستم.

تجربه های کاری

مدیر فروش

پدال موتور | فروردین ۱۴۰۳ تا حالا

فعال در حوزه ی بازرگانی و بندکاری موتور سیکلت

تشکیل تیم توسعه ی کسب و کار ، توسعه ی شعب و عاملیت ها ، راه اندازی لاین فروش

لیزینگی

مدیرعامل

آسمان سرخ آدینه | مهر ۱۴۰۰ تا فروردین ۱۴۰۳

این شرکت در حوزه ساخت و تولید پهیاد و همچنین توسعه ی سیستم های مبتنی بر هوش

مصنوعی در حوزه های هوافضا، کشاورزی ، نقشه برداری فعالیت دارد.

ایجاد و انسجام ساختار سازمانی، توسعه ی بیشتر محصولات در حوزه های درآمد زا ، تصحیح

ساختار مالی و بودجه بندی و تبدیل شرکت زیان ده به سود آور، ایجاد ارتباط با سازمان ها و

مشتریان محصولات این شرکت از جمله ی فعالیت های من در این شرکت می باشد.

مدیر توسعه ی کسب و کار و معاونت فنی

بیمانو | خرداد ۱۳۹۹ تا شهریور ۱۴۰۰

-بیمانو : ارائه دهنده ی سرویس های آنلاین به ارگان های با کارکنان بالای 10 هزار نفر

میباشد.

*طراحی استراتژی سازمان

* طراحی محصول متناسب با نیاز مشتریان

* مذاکره با شرکت های بیمه جهت ایجاد محصول

* طراحی ساز و کار ارائه محصول به مشتریان

نماینده ی بیمه دانا

بیمه دانا | آذر ۱۳۹۸ تا حالا

به عنوان یک کسب و کار کوچک اقدام به اخذ نمایندگی جنرال بیمه نمودم

در رشته های مسئولیت ، آتشسوزی، عمر ، تکمیلی درمان ، و اتومبیل با همکارانم مشغول

به فعالیت میباشیم.

مدیر توسعه کسب و کار-هم بنیان گذار

وبیمه(سامانه فروش آنلاین بیمه) | بهمن ۱۳۹۵ تا خرداد ۱۳۹۹

-وبیمه: اولین پلتفرم فروش آنلاین بیمه و ارائه ی زیرساخت فروش آنلاین بیمه در کشور



اطلاعات تماس

تماس از طریق جابینجا

اطلاعات شخصی

سال تولد: ۱۳۶۸

وضعیت سربازی: پایان خدمت

وضعیت تأهل: مجرد

زبان ها

انگلیسی (متوسط)



اطلاعات تماس

تماس از طریق جابینجا

اطلاعات شخصی

سال تولد: ۱۳۶۸

وضعیت سربازی: پایان خدمت

وضعیت تأهل: مجرد

زبان‌ها

انگلیسی (متوسط)

میباشد.

*هم بنیانگذار و سهامدار

*طراحی استراتژی سازمان

*مدیر توسعه ی کسب و کار

*جذب سرمایه گذار

* عقد قرارداد با بانک های ملت، پارسیان ، شهر ، پاسارگاد ، اپلیکیشن های بله ، روبیکا ، تاپ ،

سکه ، آپ و ...سازمان تاکسی رانی ، سازمان اتوبوسرانی ،مرکز رسیدگی به امور مساجد و ...

سرپرست فروش

فراصنعت جدار | مهر ۱۳۹۵ تا بهمن ۱۳۹۵

-تولید کننده ی سازه های پیش عایق

*سرپرست فروش

مشاور توسعه ی کسب و کار

کاشی و سرامیک نگارستان | اردیبهشت ۱۳۹۶ تا آذر ۱۳۹۸

-تولید کننده و صادر کننده کاشی و سرامیک

* مشاوره ی کسب و کار

*ایجاد تیم فروش

*تحقیقات بازار

سرپرست کارگاه - مدیر فروش

صنایع چوبی ماهون | خرداد ۱۳۹۲ تا حالا

- ماهون: تولید کننده ی سازه های چوبی (خانه چوبی)

*مدیر فروش

* عقد قرارداد با ارگان هایی مانند شهر داری تهران ، نیروی انتظامی ، سپاه و ...

* در حال حاضر به عنوان مشاور با دوستانم در ماهون همکاری دارم

سوابق تحصیلی

مهندسی برق (کارشناسی)

امیرکبیر - واحد تفرش | ۱۳۸۷ تا ۱۳۹۱

کارشناسی ارشد مدیریت کسب و کار -استراتژی(MBA)

تهران | ۱۳۹۴ تا ۱۳۹۵

مهارت‌های حرفه‌ای

توانایی طراحی استراتژی . توسعه ی بازار و معرفی محصول .

طرحی استراتژی های ورود به بازار . تدوین طرح جذب سرمایه . توان مذاکره .

تیم سازی و راهبری تیم . بازاریابی . تسلط کامل به قرارداد های بیمه . HR .

جذب سرمایه . تسلط کامل به مباحث بیمه