

سید پویا پیمان

مدیر فروش-سرپرست



درباره من

من مدیر فروش B2B هستم که بیش از ۸ ماه است در این حوزه فعالیت می‌کنم و بر مدیریت تیم فروش، مذاکره با مشتریان سازمانی و توسعه همکاری‌های تجاری تمرکز دارم. پیش از این به‌عنوان سرپرست واحد پشتیبانی و آموزش، تجربه ارزشمندی در مدیریت تیم، آموزش کاربران و بهبود فرآیندهای خدمات مشتریان کسب کرده‌ام.

ترکیب این دو مسیر کاری به من کمک کرده تا هم نیازهای فنی و پشتیبانی مشتریان را درک کنم و هم بتوانم در سطح تجاری و سازمانی، روابط مؤثر و پایدار با مشتریان ایجاد نمایم.

تمرکز بر رهبری تیم‌های فروش، توسعه بازارهای B2B و ارتقای تجربه مشتری است و به دنبال فرصت‌هایی هستم که بتوانم از این توانمندی‌ها برای رشد و موفقیت سازمان بهره‌مند شوم.

تجربه‌های کاری

طراح وب سایت Ui designer

پویا پرداز رایمند | تیر ۱۳۸۹ تا دی ۱۳۸۹

کارشناس

صایران-صنایع الکترونیک ایران | آذر ۱۳۹۳ تا تیر ۱۳۹۵

سرپرست واحد پشتیبانی سفیران

link express | آذر ۱۳۹۹ تا اسفند ۱۳۹۹

سرپرستی و مدیریت تیم اجرایی در حوزه لجستیک و توزیع، برنامه‌ریزی و هماهنگی فرآیندهای ارسال، دریافت و تحویل کالا و پیگیری سفارش‌ها و حل مشکلات عملیاتی و تأخیرها

سرپرست واحد پشتیبانی فنی

شرکت نرم افزاری امن پرداز | خرداد ۱۳۹۷ تا دی ۱۴۰۳

در سال ۹۷ با عنوان شغلی کارشناس پشتیبانی فنی مشغول بکار شده و بعد از رشد و ارتقاء فردی در جایگاه کارشناس ارشد واحد پشتیبانی فنی و سرپرست واحد آموزش مشغول بکار شدم. همچنین مدیر پروژه‌های مختلفی برای پیاده سازی محصول بوده ام.

مدیر پروژه های سازمان های:

علوم پزشکی دانشگاه ایران

علوم پزشکی دانشگاه شهید بهشتی

علوم پزشکی دانشگاه تهران

بیمه سلامت ایران

شرکت امید (بانک سپه)

سازمان تنظیم مقررات و ارتباطات رادیویی

شرکت های مناطق نفت خیز جنوب....

مدیر فروش b2b و بازاریابی

شرکت توسعه راهکارهای خلاق شبکه دانا(نت مایندر) | دی ۱۴۰۳ تا حالا

Netminder یک شرکت فعال در حوزه فناوری گردشگری (Hospitality Tech) است که زیرساخت‌های API و پلتفرم‌های داده برای هتل‌ها و آژانس‌های مسافرتی آنلاین (OTAs)

اطلاعات تماس

تماس از طریق جابینجا

اطلاعات شخصی

سال تولد: ۱۳۷۲

وضعیت سربازی: پایان خدمت

وضعیت تأهل: مجرد

زبان‌ها

انگلیسی (متوسط)



اطلاعات تماس

تماس از طریق جابینجا

اطلاعات شخصی

سال تولد: ۱۳۷۲

وضعیت سربازی: پایان خدمت

وضعیت تأهل: مجرد

زبان‌ها

انگلیسی (متوسط)

ارائه می‌دهد.

به‌عنوان مدیر فروش و بازاریابی B2B، مسئول توسعه بازار، مدیریت ارتباط با هتل‌ها و OTAها، و طراحی استراتژی‌های فروش مبتنی بر داده برای افزایش بهره‌وری و اتصال هوشمند بین بازیگران صنعت گردشگری هستیم.

سوابق تحصیلی

کامپیوتر - نرم افزار (کارشناسی)

موسسه آموزش عالی توحید | ۱۳۹۸ تا ۱۴۰۰

نرم افزار (کاردانی)

دانشگاه آزاد اسلامی - واحد پرند | ۱۳۸۹ تا ۱۳۹۵

مهارت‌های حرفه‌ای

Microsoft Office . Padvish mangment console .
virtualization-Vmware . Kaspersky mangment console . اسمبلینگ کامپیوتر .
Eset Managment Console . CEH 10 . MCSE . adsl اندازی راه