

نسترن بختیاری

Business Development Team Lead



درباره من

I have five years of experience in business and product development, initially working as a Product Manager focused on creating and developing digital products and platforms for over two years. Following this, I empowered my skills in identifying and analyzing growth opportunities for businesses and transitioned into a more dedicated role in business development. As a Senior Business developer, I helped businesses to achieve revenue growth by creating value and enhancing processes.

تجربه‌های کاری

Business Development Team Lead

Hostiran | مهر ۱۴۰۲ تا حالا

Business Development Team Lead

Driving sales and revenue growth by securing high-impact partnerships that align with strategic goals.

Generating 5% increase in monthly revenue from inactive Financial Resources.

Driving sales and revenue growth by securing high-impact partnerships that align with strategic goals.

Developing the product portfolio through successful business collaborations and partnerships and providing new service business models (2 products through partnerships and business model of providing 2 new services)

Create and manage business plans about developing infrastructure services, Cloud solutions, datacenter, IaaS, SaaS, PaaS.

Skilled in establishing clear OKRs and KPIs to drive organizational goals.

Raising 50 billion financing from crowdfunding and Daneshbonyan facilities.

Build and maintain a network of key contacts in industry and Maintain and grow relationships with existing partners.

Create and manage sales proposals, negotiate, and close deals. Respond to RFPs.

Preparation and presentation feasibility study and business plans to stakeholders, business partners, investors, financing plans and raising capital.

Develop and execute business strategies to reach companies long term goals like increasing market share and customer satisfaction, improving service quality.

Communicate effectively with internal and external stakeholders, including board members, investors, and clients, business partners, technical, finance, product teams to requirements elicitation and deliver solutions.

Identify, evaluate, and negotiate partnerships, collaborations, and licensing agreements with other Internet infrastructure companies,

telecommunications, cloud infrastructure and data center companies, etc.

build business strategies, Go-to-market strategies for new business lines and create business models.

Work on financial projections to develop and manage budgets, forecasts,

اطلاعات تماس

تماس از طریق جابینجا

اطلاعات شخصی

سال تولد: ۱۳۷۳

وضعیت تأهل: مجرد

زبان‌ها

انگلیسی (حرفه‌ای)

فرانسوی (مبتدی)

عربی (متوسط)

pricing and financial models.

Represent the company at industry conferences and networking event, technical meetings and evaluation of the company, visiting the company.

Business and product development expert

HiWEB | شهریور ۱۴۰۱ تا مهر ۱۴۰۲

Gathering and analyzing key market information, as well as identifying areas of improvement to increase revenue and brand awareness

Conduct market research to determine potential of products and services

Perform analysis of market strengths, weaknesses, opportunities and threats

Translating complex data into simple graphs and text

Informed on market trends and implement best practices

Identifying possible new project opportunities and prepare proposals

مدیر فروش و توسعه کسب و کار

ارکان سلامت | شهریور ۱۳۹۸ تا اردیبهشت ۱۴۰۱

- مدیریت فروش تجهیزات دندانپزشکی به طور تخصصی تجهیزات ارتودنسی وارداتی از چین و آمریکا

- مدیریت سایت فروشگاه آنلاین تجهیزات دندانپزشکی دنتیست استور Dentiststore.ir

- مدیریت ارتباط با مشتریان و پشتیبانی مشتریان

- تعیین استراتژی های فروش و تارگت

- طراحی و پیاده سازی کمپین های فروش

- آنالیز رقبا و تحقیقات بازار

- مدیریت محتوی برای فروش آنلاین :

تولید محتوی تصویری در قالب ویرایش و طراحی عکس های مجموعه ای از محصولات و

جزئیات آنها، تهیه ویدئوهای معرفی محصول و ویدئوهای آموزشی محصولات به کمک

ابزارهای:

canva : نرم افزار طراحی

camtasia : نرم افزار ساخت و تدوین ویدئوهای آموزشی و ضبط صفحه نمایش

نگارش و طراحی مقالات و محتوی آموزشی برای سایت های :

Dentiststore.ir سایت جامع تجهیزات دندانپزشکی

Orthodontist.ir دایرکتوری ارتودنسی ایران

<https://dentistrytechniques.ir/help-center>

- تست سایت و اپلیکیشن و فیدبک گیری منظم از بازخوردهای کاربران سایت و مشتریان و

برگزاری جلسات روزانه با تیم برنامه نویسی برای ارتقا سایت و اپلیکیشن و پیگیری پروژه ها

- همکاری با شرکت دندانال برای فروش

- فروشنده در سایت دیجیکالا (مدیریت پنل فروشنده دیجیکالا، مدیریت محتوی پنل

فروشنده، آماده سازی و ارسال سفارشات)

- آموزش نیروهای جدید مجموعه و تهیه محتوی آموزشی به صورت ویدئوهای آموزشی، فایل

های صوتی و مقالات آموزشی در آکادمی آموزشی مجموعه

کارشناس فروش و تحقیق و توسعه محصول

ارکان سلامت | شهریور ۱۳۹۸ تا آبان ۱۳۹۹

فعالیت به عنوان کارشناس فروش و تحقیق و توسعه محصول:

- پاسخ دهی به تماس های ثبت سفارش و سوالات و مشکلات مشتریان پیرامون نحوه ثبت

سفارش

- پاسخ دهی به سوالات مشتریان در رابطه با محصولات (از طریق تماس های تلفنی و شبکه

های اجتماعی)

- مدیریت شبکه های اجتماعی فروشگاه



اطلاعات تماس

تماس از طریق جابینجا

اطلاعات شخصی

سال تولد: ۱۳۷۳

وضعیت تأهل: مجرد

زبانها

انگلیسی (حرفه‌ای)

فرانسوی (مبتدی)

عربی (متوسط)



اطلاعات تماس

تماس از طریق جابینجا

اطلاعات شخصی

سال تولد: ۱۳۷۳

وضعیت تأهل: مجرد

زبان‌ها

انگلیسی (حرفه‌ای)

فرانسوی (مبتدی)

عربی (متوسط)

- تولید محتوی برای محصولات (تهیه عکس و ویرایش عکس ها، مطالب و مقالات آموزشی محصولات)

- ثبت سفارش برای مشتریان

- آماده سازی و ارسال سفارشات

- مدیریت پنل پستی و سرویس های ارسال سفارشات

- صدور فاکتور رسمی

-تهیه محتوی اختصاصی معرفی محصول برای سایت و شبکه های اجتماعی و برگزاری فروش های ویژه

- آنالیز سیم های ارتودنسی با همکاری پژوهشکده نانو دانشگاه صنعتی شریف برای

مهندسی معکوس و تولید داخلی (شهریور و مهر 1398)

- تحقیق و توسعه در زمینه تولید ماسک 3لایه و همکاری با پژوهشکده آنالیز مواد سازمان

انرژی اتمی (اسفند تا خرداد 1399)

- تحقیق در زمینه تولید دستگاه ساکشن خارج دهانی برای ضدعفونی محیط مطب

دندانپزشکی (اردیبهشت 1399)

- ارائه جامع سایت تجهیزات دندانپزشکی دنتیست استور برای کارگروه ارزیابی و تشخیص

صلاحیت شرکت ها و موسسات دانش بنیان (مرداد و شهریور 1400)

مدیر آموزش

ارکان سلامت | آبان ۱۳۹۸ تا اردیبهشت ۱۴۰۱

- مدیریت برگزاری دوره های ارتودنسی

- برنامه ریزی برای اجرای دوره ها و ثبت نام

- مشاوره به دندانپزشکان در زمینه دوره و انتخاب بیمار

- تولید محتوی آموزشی و تبلیغاتی دوره ها

مدیر آموزش / داخلی

موسسه فرهنگی هنری و انتشارات موج نو سیراف/ تهران | مهر ۱۳۹۷ تا خرداد ۱۳۹۸

مدیریت امور آموزشی و داخلی موسسه فرهنگی هنری موج نو سیراف

- مدیریت برگزاری دوره های آموزشی موسسه (ثبت نام و پیگیری امور مربوط به برگزاری دوره های آموزشی موسسه فرهنگی هنری سیراف)

- مدیریت و پیگیری کلیه امور مربوط به انتشارات سیراف

- شرکت در نمایشگاه کتاب سال 1398 و مدیریت غرفه

- طراحی و اجرای تبلیغات، تولید محتوا، مدیریت شبکه های اجتماعی و روابط عمومی

تدریس

آموزشگاه تیزهوشان قیاس (مرکز رویش استعداد های جوان) / تهران | شهریور ۱۳۹۶ تا

خرداد ۱۳۹۷

تدریس علوم تیزهوشان مقطع ششم و نهم متوسطه

- آموزش علوم تجربی به صورت مجزا در قالب طرح درس ها و نکات و تمرینات مجزای

زیست شناسی، شیمی و فیزیک و طرح سوالات تالیفی جهت آمادگی آزمون های تیزهوشان

و ورودی مدارس نمونه دولتی و برتر

تدریس و مشاوره آموزشی

کانون فرهنگی آموزش (قلم چی) / تهران | آذر ۱۳۹۲ تا اردیبهشت ۱۳۹۷

تدریس، مشاور آموزشی، برنامه ریزی، انتخاب رشته کنکور سراسری

- تدریس تخصصی دروس تیزهوشان (ششم دبستان و نهم متوسطه برای آمادگی آزمون های تیزهوشان)

- تدریس، مشاوره، برنامه ریزی و انتخاب رشته کنکور سراسری

- برگزاری جلسات مشاوره فردی و گروهی برای دانش آموزان و والدین در راستای هدایت

تحصیلی و ارائه استراتژی های پیشرفت و موفقیت
- مشاوره و فروش منابع آموزشی



سوابق تحصیلی

بیوتکنولوژی (کارشناسی)

دانشگاه الزهرا | ۱۳۹۲ تا ۱۳۹۵

- عضو فعال انجمن علمی دانشجویی بیوتکنولوژی دانشگاه الزهرا
- معاون فرهنگی کمیته ی دانشجویی سلول های بنیادی دانشگاه الزهرا
- دبیر کانون محیط زیست دانشگاه الزهرا و عضو شورای مرکزی باشگاه دانشجویان حامی محیط زیست ایران
- همکاری با نشریات علمی تخصصی نظیر ماهنامه فناوری نانو و ماهنامه بیوتک

مهندسی بیوتکنولوژی (کارشناسی ارشد)

دانشگاه صنعتی نوشیروانی بابل | ۱۴۰۰ (در حال تحصیل)

مهارت های حرفه ای

- اکسل . طرح کسب و کار . مدل کسب و کار . تحلیل مالی . استراتژی فروش .
- BABOK . OKR . KPI

اطلاعات تماس

تماس از طریق جابینجا

اطلاعات شخصی

سال تولد: ۱۳۷۳

وضعیت تأهل: مجرد

زبان ها

انگلیسی (حرفه ای)

فرانسوی (مبتدی)

عربی (متوسط)