



سید مهدی صباغی

کارشناس جذب وندور توسعه بازار

درباره من

باسلام و احترام
اینجانب دارای تجربه‌ی تخصصی در مدیریت فروش، جذب و فعال‌سازی وندور و توسعه بازار B2B و B2C با سابقه همکاری در شرکت‌های تخفیفان، اسنپ و تپسی گاراژ هستم.

در سمت بازاریاب و ویزیتور فروش بتن در شرکت سادات بتن.

سمت سرپرست منطقه در شرکت تخفیفان: هدایت تیم فروش، آموزش نیروهای جدید و جذب وندورهای مؤثر را برعهده داشتم.

در تپسی گاراژ نیز به‌عنوان کارشناس جذب و توسعه بازار، بر فرآیند فعال‌سازی وندورها B2B و B2C در مدل‌های مارکت‌پلیس، ریتیل و فروش سازمانی نظارت داشتم و در بررسی مدارک، بهبود فرآیند فروش و عملکرد و همچنین افزایش نرخ همکاری وندورها و فروش آن‌ها نقش فعالی ایفا کردم.

ترکیب مهارت‌های ارتباطی، مدیریتی و تحلیل بازار، به من امکان داده تا در رشد فروش و ارتقای تجربه‌ی همکاری با تأمین‌کنندگان و همکاران اثرگذار باشم.
با احترام

تجربه‌های کاری

مهماندار ارشد هواپیما

زاگرس | شهریور ۱۳۸۹ تا آذر ۱۴۰۰

به مدت 11 سال بعنوان کارمند برنامه ریزی مهمانداران و بعد بعنوان مهماندار هواپیما در این شرکت انجام وظیفه نمودم و با شیوع ویروس کرونا و اتمام قرارداد تعدیل شدم.

بازاریاب و فروش بتن

سادات بتن | آبان ۱۴۰۰ تا خرداد ۱۴۰۱

بازاریابی و فروش بتن در محدوده غرب تهران بصورت مویرگی کاملاً بعهده بنده بود که باتوجه به سختی کار و عدم پرداخت حقوق به موقع و منظم مجبور به قطع همکاری شدم.

کارشناس جذب میدانی و سرپرست منطقه غرب تهران

تخفیفان | خرداد ۱۴۰۱ تا دی ۱۴۰۲

در این شرکت در قسمت آفلاین کشیک وظیفه سرپرست منطقه و جذب وندور و فعال‌سازی آن را داشتم و همچنین آموزش نیروهای جدیدالورود شرکت را بعهده داشتم اما بدلیل کار پورسانتی و نداشتن بیمه مجبور به قطع همکاری شدم.

کارشناس جذب وندور توسعه بازار

اسنپ | بهمن ۱۴۰۲ تا بهمن ۱۴۰۳

در قسمت اسنپ مارکت پرو وظیفه تماس و جذب و فعال شدن وندورها را داشتم هم بصورت میدانی و هم از طریق CRM جذب میکردیم اما با تصمیم مدیرعامل اسنپ بخش اسنپ مارکت پرو کامل جمع شد و با قسمت دیگر اقدام شد و دیگر نیازی به نیرو نداشتند.

اطلاعات تماس

تماس از طریق جابینجا

اطلاعات شخصی

سال تولد: ۱۳۶۶

وضعیت سربازی: پایان خدمت

وضعیت تأهل: متأهل

زبان‌ها

انگلیسی (متوسط)



اطلاعات تماس

تماس از طریق جابینجا

اطلاعات شخصی

سال تولد: ۱۳۶۶

وضعیت سربازی: پایان خدمت

وضعیت تأهل: متأهل

زبان‌ها

انگلیسی (متوسط)

کارشناس جذب وندور توسعه بازار

تپسی | اسفند ۱۴۰۳ تا آبان ۱۴۰۴

مسئولیت اصلی جذب، فعال‌سازی و اعتبارسنجی وندورها در سه مدل فروش (مارکت‌پلیس، ریتیل، سازمانی) و نظارت بر فرآیند فروش آن‌ها تا تارگت اولیه با بنده بود همچنین با تکیه بر تحقیقات بازار و رقبا سعی بر عملکرد و تصمیم بهتر برای منافع شرکت و تیم را داشتم.

سوابق تحصیلی

ریاضی و فیزیک (دیپلم)

دبیرستان غیرانتفاعی امام مهدی | ۱۳۸۱ تا ۱۳۸۲

باسلام و احترام

کارشناس توسعه بازار و جذب وندور با سابقه فعالیت در محیط‌های استارت‌آپی.

متخصص در شناسایی بازارهای هدف، جذب و نگهداشت وندورها و توسعه همکاری‌های

سازمانی.

دارای مهارت قوی در مذاکره، ارتباط مؤثر با ذینفعان و اجرای استراتژی‌های رشد فروش B2B

و B2C

کاردانی مکانیک

دانشگاه آزاد اسلامی واحد اسلامشهر | ۱۳۸۴ تا ۱۳۸۷

مهارت‌های حرفه‌ای

فروش B2B . B2C . فروشنده . اکانت منیجر . کی اکانت . تحقیق توسعه .

تحقیق بازار . فرآیند جذب